

ANA LOȘONȚI

AGENT VÂNZĂRI



Care este rolul dumneavoastră în cadrul companiei TEHNOFAVORIT și ce presupune acesta?

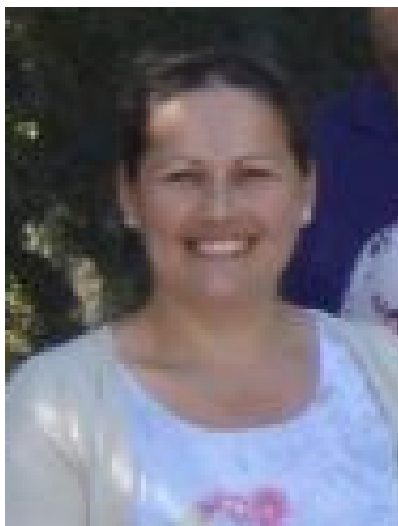
În departamentul de vânzări, piese de schimb, am rolul de a asigura vânzarea eficientă a pieselor de schimb pentru utilajele produse de Tehnofavorit. Îmi ocup de gestionarea stocului de piese disponibile și de lansarea noilor piese pentru utilajele noastre. De asemenea, mă implic în procesul de comandă pentru piese personalizate, atunci când este necesar.

Ce vă place cel mai mult la munca pe care o faceți?

Cel mai mult îmi place la munca mea relațiile cu clienții și vânzarea de piese de schimb. Este o sursă de satisfacție să ajut clienții să găsească soluții potrivite pentru nevoile lor și să contribuie la buna funcționare a echipamentelor lor prin furnizarea pieselor de schimb necesare.

Care parte din pasiunile dumneavoastră se regăsesc în activitatea pe care o aveți în cadrul companiei?

Pasiunea mea se regăsește în jobul meu, agricultura și utilajele folosite în domeniul agricol, precum și utilajele utilizate în prepararea hranei pentru animale. Mă bucur să lucrez într-un domeniu care îmi permite să explorez și să contribuie la dezvoltarea eficienței și calității în industria agricolă. Sunt pasionat de găsirea celor mai bune soluții și tehnologii pentru a sprijini fermierii în activitățile lor și pentru a asigura o producție sustenabilă și sănătoasă.



Cum erai acum 5 ani, când v-ai angajat la TEHNOFAVORIT, și cum sunteți acum?

Sunt în Tehnofavorit de 5 ani și în această perioadă am acumulat o vastă experiență în relațiile cu clienții și în vânzarea produselor. Este o mare satisfacție să ajut clienții să găsească soluțiile potrivite pentru nevoile lor și să construiesc relații de încredere pe termen lung. Sunt mândru să fac parte din echipa Tehnofavorit și sunt nerăbdător să continui să ofer suport și servicii excelente clienților noștri.

Care a fost cea mai mare provocare profesională în cadrul TEHNOFAVORIT, dar și cea mai mare victorie?

Cea mai mare provocare pentru mine a fost participarea la licitații prin platforma AFIR și SEAP și câștigarea acestora. A fost o tranziție semnificativă de la vânzarea de utilaje la vânzarea de piese de schimb, care a necesitat o înțelegere profundă a nevoilor clienților și a pieței. Am depus eforturi susținute pentru a studia și a mă adapta la cerințele licitațiilor, dezvoltând strategii eficiente și oferind soluții personalizate pentru fiecare proiect. Sunt mândru să fiu parte din echipa Tehnofavorit și să contribuie la dezvoltarea și succesul companiei într-un domeniu complex și competitiv.

Ați recomanda prietenilor dumneavoastră să facă parte din echipa TEHNOFAVORIT?

Da, recomand cu încredere Tehnofavorit! Cred cu tărie în potențialul acestei companii și în viitorul agriculturii. Echipa Tehnofavorit demonstrează o pasiune remarcabilă pentru dezvoltarea și furnizarea de utilaje agricole inovatoare și performante. Prin tehnologia de vârf și soluțiile adaptate, această firmă este pregătită să răspundă provocărilor din industrie și să susțină fermierii în obținerea unor rezultate excepționale. Tehnofavorit este un partener de încredere, mereu în căutarea celor mai bune soluții și servicii pentru clienți. Dacă vă doriți succes în agricultură și o colaborare de înaltă calitate, nu ezitați să vă alăturați Tehnofavorit!

